

# Una mirada a la industria aseguradora: ¿dónde estar atentos?

13 de mayo del 2022

# Los datos avalan nuestra experiencia con aseguradoras en la región



USD AUM: **3.2\* Bn**

USD AUMS: ~ **685 M**  
en aseguradoras de Vida

USD AUMS: ~ **1.9\* MM**  
en aseguradoras Generales

USD AUMS: ~ **688 M**  
en fondos de aseguradoras

Relación con  
**30** aseguradoras

**59\*** mandatos de inversión  
de aseguradoras

\*Cifras a cierre de septiembre 2021. \*\*Incluyen 90 millones de un mandato en Ecuador.



SURA INVESTMENT

**Forum**

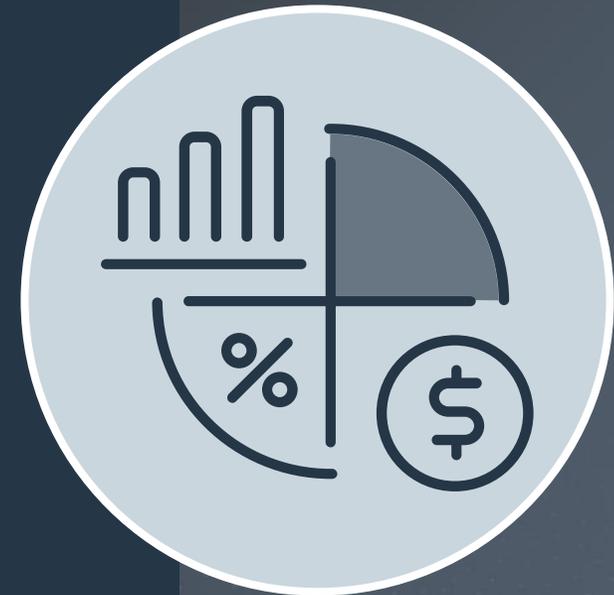
2022



## Nuestra misión en el segmento asegurador

Somos el **one stop manager** experto en el segmento asegurador en América Latina.

Mientras nuestros clientes se enfocan en desarrollar su negocio, nosotros los apoyamos en la gestión de sus inversiones, entregando retornos consistentes, dentro de un marco estricto de gestión de riesgo, asegurando su sostenibilidad y solvencia.





Compuesta por **tres pilares** que surgen de nuestra experiencia y conocimiento del mercado regional para dar respuesta a las necesidades particulares de cada aseguradora.

## Macrotendencias 2022 del sector asegurador

---

Los principales tópicos del segmento asegurador a nivel global son:



**“OpenInsurance”**  
*¿Será?*



**“Datos y Analítica”**  
*Realidad*

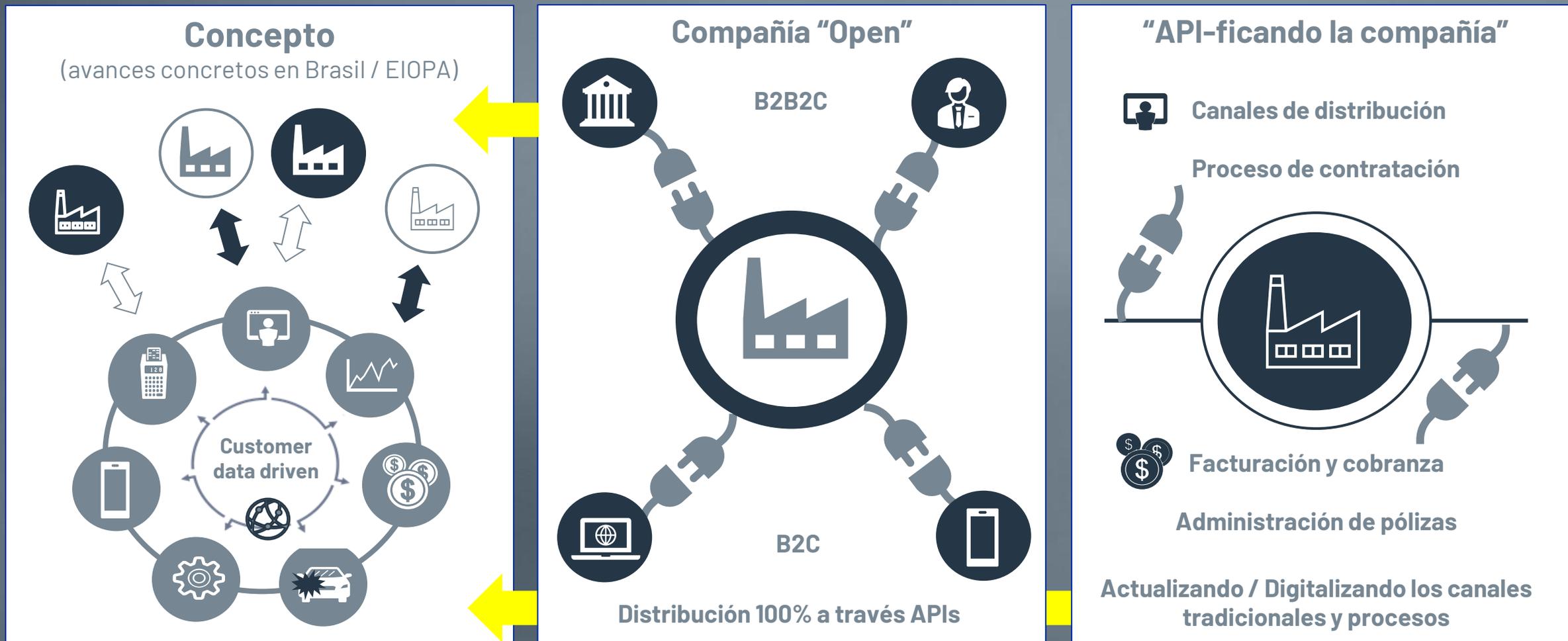


**Renovación Tecnológica o  
T. Digital**  
*Necesidad*



**Regulación y Control**  
*Obligación*

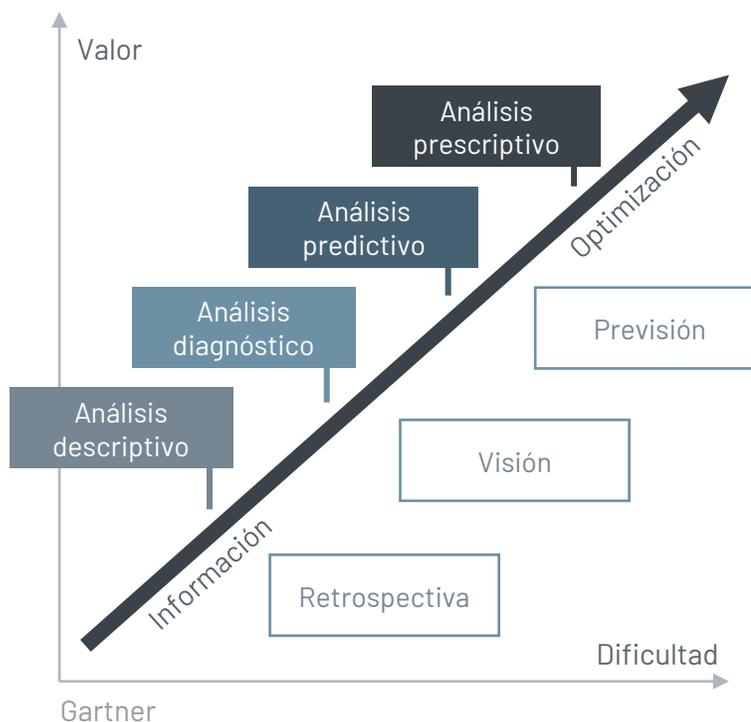
# OpenInsurance: concepto "ideal" con evolución gradual



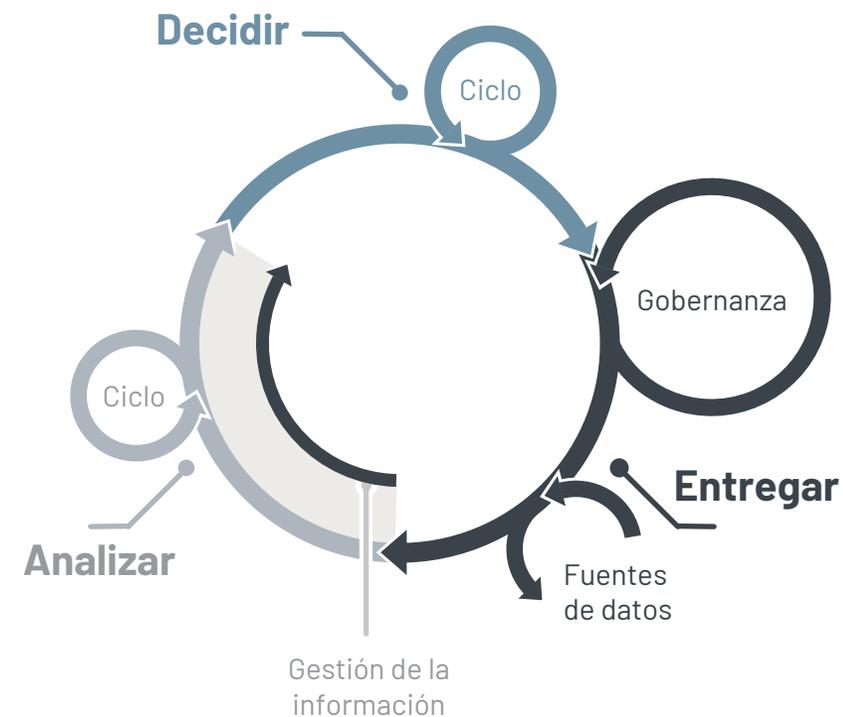
## Tener información no implica utilizarla



## Saber cómo pasar de la descripción a la prescripción

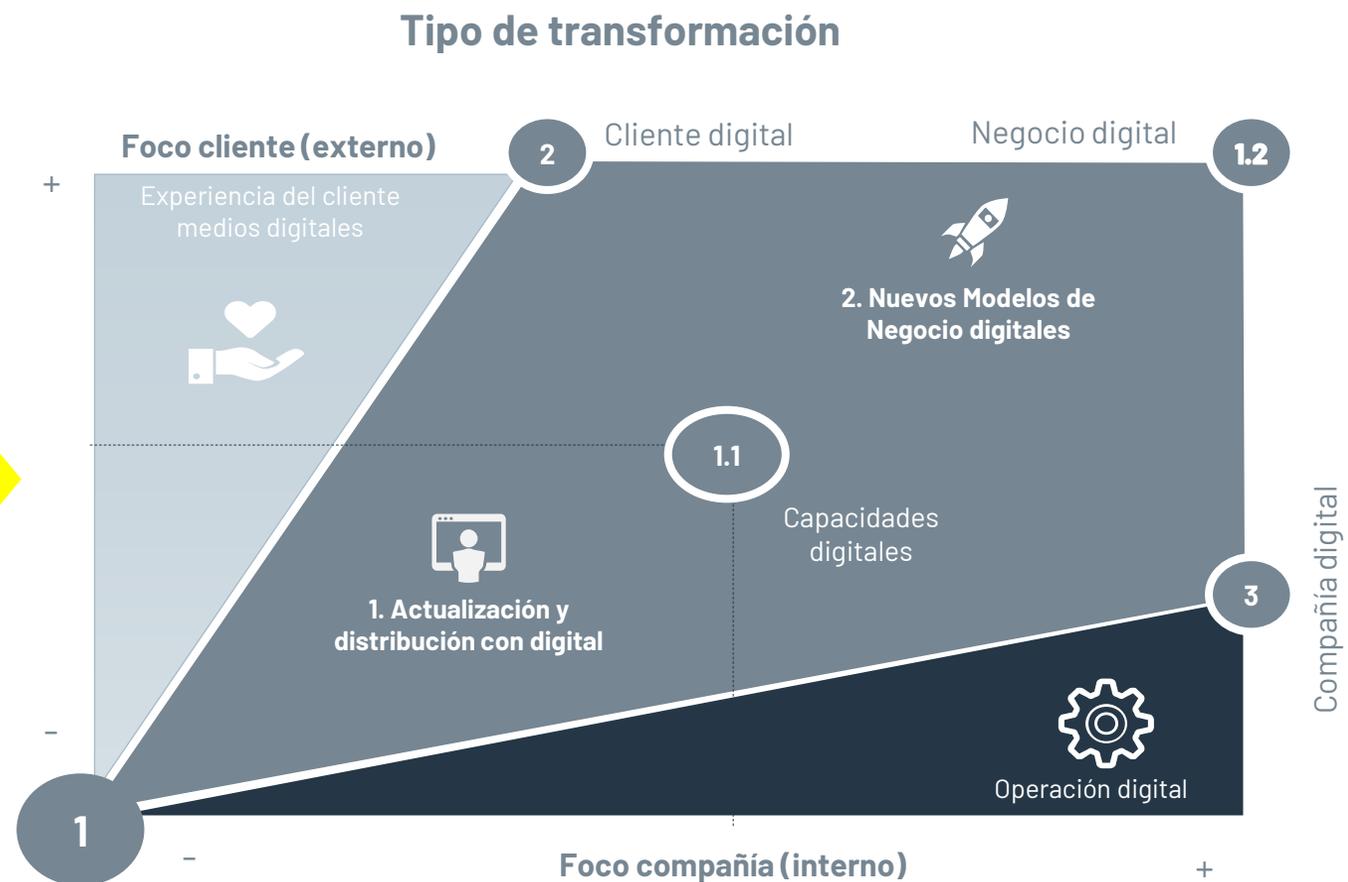


## Y seguir el círculo virtuoso de la analítica



**>70%** de las iniciativas de Transformación Digital **no logran los objetivos deseados<sup>1</sup>**, derivado de circunstancias concretas:

- Falta de un entendimiento, acuerdo y enfoque común de la transformación en la organización.
- Visión limitada con poca ambición hacia la transformación.
- Abordar la transformación solo desde el eje tecnológico.
- Congruencia con visión de enfocado a los clientes: conocerlos y tratamiento diferenciado.
- Equipos de trabajo sin las herramientas, capacidades y cultura para afrontar la transformación.



# Transformación del modelo operativo de las aseguradoras: Un cambio a lo largo de toda la cadena de valor

SURA INVESTMENT

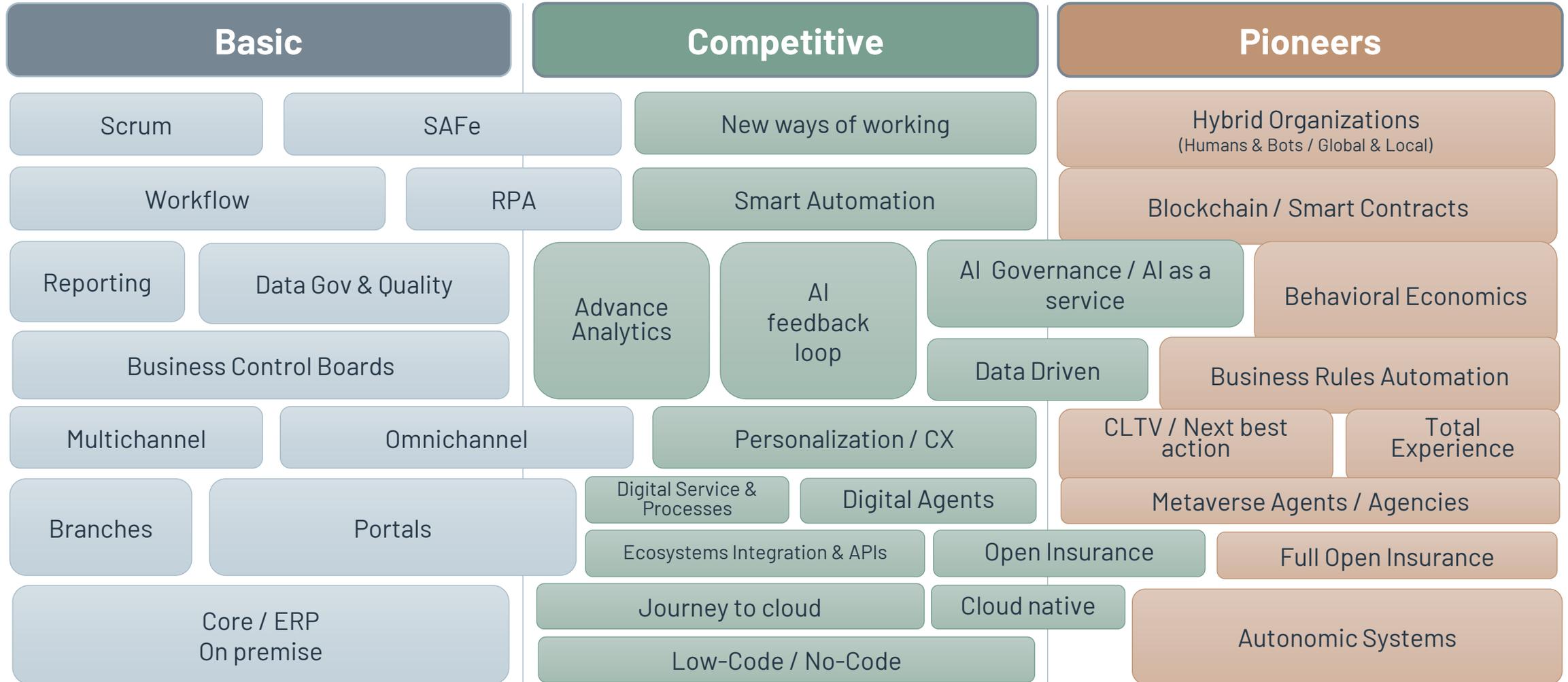
**Forum**

2022



## Cuando se trata de grandes cambios regulatorios:

- Empezar con lo básico: sobrevivir + buena definición de apetito de riesgo.
- Ser pragmáticos: no son evaluaciones de sofisticación técnica.
- Jugar en equipo: estos cambios regulatorios son complejos
- Estar conscientes que existe incertidumbre y desconocimiento
- Buscar la manera de crear valor: mean it!





**GRACIAS**